



i to i fokusområder 2010

foredrag • kurser • performance mentoring

+45 2190 9999 | sh@itoidk | www.itoidk



Foredrag: Jeg ser ingen begrænsninger – gør du?

Få en uforglemmelig og forrygende dag eller aften med både seriøs humor og sjov alvor, når Søren Holmgren sætter fokus på motivation og succes

- Konferencer
- Kick-off-arrangementer
- Gå-hjem-møder
- Kunde-events
- Pep-talks til sælgere og sportsfolk
- Middage og banketter

Et foredrag med Søren Holmgren overrasker altid. Hans positive livsfilosofi gør det umuligt at se begrænsninger, og det smitter!

Med masser af humor tager han tilhørerne med på en rejse fra OL til et omstillingsparat erhvervsliv, hvor han undervejs underholder med finurlige episoder fra livet som blind.

Mulighederne er ubegrænsede, og resultaterne er gode - hver gang!



Skræddersyet salgstræning

Få maksimalt udbytte af salgsprocessen gennem specifik salgstræning tilpasset din virksomheds behov.

i to i skræddersyer målrettede forløb indenfor forskellige elementer i salgsprocessen for at give din virksomhed endnu bedre resultater på bundlinjen. Vi tilpasser hvert forløb individuelt for at sætte fokus på de dele af salgsprocessen, som I selv vurderer skal styrkes.

Eksempler på salgstræning:

- Konkret træning i salgsmodeller
- Coaching on location – træneren sidder med på lyd og coacher mellem hvert kald
- Fra teori til succesrig praksis
- Motivation som nøglen til succes
- Præstation og præsentation - bevidst arbejde med forberedelse, fremtoning og kropssprog
- Gruppe og individ – om ressourcer og relationer

Det får du:

- Top-motiverede og målbevidste sælgere
- Sælgere med øget gennemslagskraft
- Modeller og værktøjer, der kan tages i brug straks, og vil give sælgeren nye muligheder for at nå flere og bedre resultater. Til gavn for den enkelte sælger og for hele virksomheden.

Pris for skræddersyet salgstræning aftales individuelt.



Kursus: ”Hvor har jeg lagt min motivation?”

- Brug én dag på at arbejde med din mentale styrke - og få synlige og mærkbare resultater med det samme!

Kurset er for dig, som hele tiden ønsker at blive bedre gennem din personlige udvikling. Du får en energiindsprøjtning og nogle konkrete værktøjer med hjem, der er nemme at forstå og bruge:

- Du lærer at bruge visualisering i din forberedelse, så du får større mulighed for succes
- Du lærer at afdække, hvad der motiverer dig, og hvordan du kan genskabe din motivation, når tingene ikke rigtig vil lykkes
- Du lærer at bryde vaner og gøre tingene på nye måder
- Du får udvidet din værktøjskasse med redskaber, der er lette at forstå og bruge
- Du lærer at læse andres kropssprog og arbejde med dit eget
- Du lærer at bruge ”scoreboardet”, så du bliver endnu bedre til at huske dine succeser og sætte nye mål

Send udvalgte medarbejdere på kurset eller få kurset ud til din virksomhed.

Pris pr. deltager på åbent kursus inkl. fuld forplejning kr. 3.800,- ex. moms.

Pris for kursus i virksomhed aftales individuelt.



Kursus: Øg din gennemslagskraft

- Et kursus om argumentation og håndtering af indvendinger

i to i tilbyder et kursus, der vil øge din personlige gennemslagskraft og derved hjælpe dig til at få endnu mere succes.

Kurset indeholder:

- Hvad er argumentation og hvordan bevarer du overblikket
- Find de sælgende argumenter
- Model for håndtering af indvendinger
- Hvordan du overvinder modstand
- Læs og brug kropssprog bevidst
- Lær Visualisering som metode til at undgå usikkerhed og opnå resultater

Modeller og værktøjer kan tages i brug umiddelbart efter kurset, og vil give deltagerne nye muligheder for at nå flere og bedre resultater. Til gavn for de enkelte og for hele virksomheden.

Send udvalgte medarbejdere på kurset eller få kurset ud til din virksomhed.

Pris pr. deltager på åbent kursus inkl. fuld forplejning kr. 3.800,- ex. moms.

Pris for kursus i virksomhed aftales individuelt.



Opnå succes med performance mentoring

Få en sparringspartner der kan bidrage til at du når dine professionelle og personlige mål

i to i tilbyder dig og din virksomhed solid performance mentoring, som ved hjælp af enkle og effektive værktøjer og gennem strukturerede forløb for enkeltpersoner eller mindre grupper kan give en sund og stærk basis for bl.a. at

- skabe økonomisk vækst
- nå dine salgstal eller andre fastsatte mål
- skabe arbejdsglæde

Med udgangspunkt i den enkeltes motivation, kompetenceperspektiver og målsætning afdækkes et potentiale for succes og en ny udvikling, som både den enkelte og virksomheden kan profitere af.



i to i drives af Søren Holmgren, som er anerkendt for sine kurser og foredrag i Danmark og i udlandet og er en meget benyttet træner og motivator.

Søren Holmgrens egne resultater tæller blandt andet to OL-guldmedaljer og titlen som årets bedste nyansatte sælger hos IBM i Europa-Mellemøsten-Afrika.

Søren er bogaktuel med "Blind tillid - vejen til personlig succes"

Læs mere på www.itoi.dk

foredrag • kurser • performance mentoring

+45 2190 9999 | sh@itoi.dk | www.itoi.dk



Foredrag "Jeg ser ingen begrænsninger – gør du?" – Bliv en oplevelse rigere ved at lade Søren Holmgren underholde dig med hvordan han som blind har opnået succes indenfor elitesporten og erhvervslivet og gang på gang har bevist, at alt kan lade sig gøre.

Salgstræning Få maksimalt udbytte af salgsprocessen gennem et skræddersyet træningsforløb tilpasset din virksomheds behov.

Kursus "Hvor har jeg lagt min motivation?" – Lad den rette motivation være drivkraften og få ny energi. Få konkrete redskaber til at nå dine mål. Opnå succes gennem visualisering. Øg din mentale styrke!

Kursus "Øg din gennemslagskraft" – Bliv endnu mere overbevisende og opnå de resultater du ønsker? Få styr på hvordan du argumenterer og lær at håndtere indvendinger.

Performance mentoring Opnå succes med performance mentoring - få en sparringspartner der kan bidrage til at du når dine professionelle og personlige mål!

foredrag • kurser • performance mentoring

+45 2190 9999 | sh@itoidk | www.itoidk